

*Droessaert NV is al 70 jaar een familiebedrijf in distributie van bakkerijproducten. Om onze gezonde groei en dagelijkse werking te ondersteunen, zijn we op zoek naar een nieuwe collega (M/V):*

# ACCOUNTMANAGER

**Ben jij een rasechte verkoper?**

**Iemand die zeer klantgericht denkt en resultaatgericht werkt?**

**Ben je hands-on en proactief?**

**Heb je bovendien een passie voor voeding, en specifiek voor brood en banket?**

Dan zal de functie van accountmanager bij Droessaert je zeker bevallen!



"Service en kwaliteit zijn de troeven die Droessaert en Dellafaille sinds generaties hoog in het vaandel dragen, dat willen we zo houden!"

- **Jan Dellafaille** (Brood en Banket Dellafaille bvba (Schoten & Antwerpen))

## Hoe ziet jouw job er uit?

- Als accountmanager ben je onze ambassadeur bij zowel bestaande en nieuwe klanten als bij prospecten.
- Je realiseert (en overtreft ;-)) de verkoopdoelstellingen door bestaande klanten te overtuigen van ons ruime productaanbod en door actief te prospecteren.
- Je werkt zeer nauw samen met jouw collega's van de klantendienst en streeft samen met hen naar een hogere klanttevredenheid.
- Cijfers zijn jouw ding. Het is dan ook geen probleem om de perfecte prijs en leveringstermijn voor klanten te onderhandelen binnen de Droessaert-richtlijnen.
- Offertes maak en volg je zelf op.

Je rapporteert hiervoor rechtstreeks aan de zaakvoerder.

## What's in it for you?

Een bediendencontract voor onbepaalde duur en een vast salaris aangevuld met bonussen, groeps- en hospitalisatieverzekering, gsm, laptop, iPad, ruime firmawagen en een onkostenvergoeding.

## Kom dus voor Droessaert werken!

Een modern, professioneel en kwalitatief gericht bedrijf met een aangename werkomgeving en een gedreven en klantgericht team waarop je altijd kan rekenen.

Bovendien krijg je een goede commerciële opleiding en treed je dagelijks in dialoog met een management dat veel aandacht besteedt aan communicatie.